

WERKBOEK

Video Verkooptraining

ONTSPANNEN VERKOPEN



LINK
LEADERS

WELKOM BIJ VIDEO VERKOOPTRAINING

ONTSPANNEN VERKOPEN

Het is ons doel dat je een zo concreet mogelijk plan ontwikkeld voor je verkoopproces. Geen wollige verhalen, maar een praktische aanpak. 😊

Inspiratie bieden is één ding, de juiste handvatten geven zodat je morgen weet wat te gaan doen, is een ander ding. Daar staan we voor.

Veel succes en hoe méér het je lukt om het concrete voor jezelf te maken, hoe beter je resultaten worden.

Warme groet,

Team LinkLeaders

Cijfers

Hoeveel omzet wil je de komende 12 maanden halen?

Kijkende naar je gewenste omzet, hoeveel 'verkopen' heb je hiervoor nodig?



Welke stijl van verkopen past bij jou?

Welke stijl van verkopen past bij jouw markt?

Welke marketingbudget heb je de komende maanden beschikbaar?

**Prospects vragen
jou om een afspraak.**



ONTSPANNEN VERKOPEN

Hoe je **concrete** acties bepaald

→ voor méér **continuïteit**

→ voor méér **rust** in je organisatie



Wie is mijn ideale klant?

Wekelijks ga ik dit doen om met mijn ideale klant in contact te komen:

DOEL

Prospects VRAGEN om een afspraak



JA, IK WIL EEN
AFSPRAAK MAKEN



VANDAAG

1. Prospects **WETEN** dat je doet
2. Prospects **Vragen** om een afspraak



Wat is mijn visie?

VANDAAG

1. WAAR?

2. In CONTACT komen

3. Niveaus van het CONTACTMOMENT



Welke contactmomenten zijn interessant in mijn verkoopfunnel?

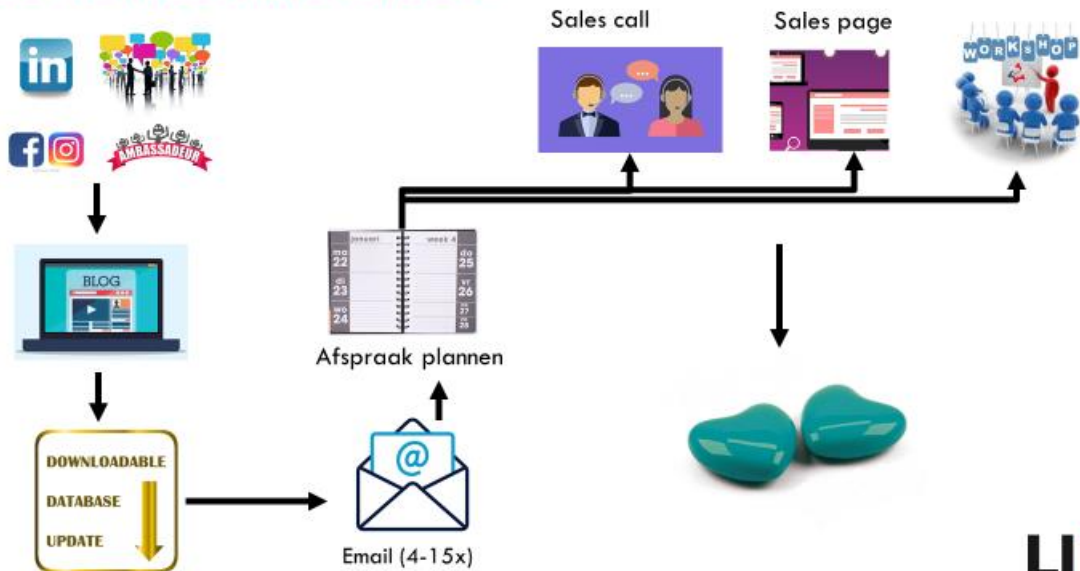
Niveau 1.

Niveau 2.

Niveau 3.

Deze contactmomenten worden de komende 3 maanden onderdeel in mijn marketing-verkoopfunnel:

HOE KOM JE AAN LEADS?



“Het werkt echt! Binnen een week had ik een belafsprak met een internationaal contact die ik al heel lang wilde spreken. En dat terwijl we met LinkLeaders pas aan het begin van het traject zitten.”

Derk Rietveld

Sales manager Norbit GmbH & Co. KG

“Vandaag weer eens het bewijs geleverd gekregen dat jullie aanpak werkt. Ik heb je strategie toegepast en hierna kreeg ik direct een vriendelijke uitnodiging om deze week nog contact te hebben...leuk toch?”

Frank van der Kraats

Manager Export Boosters

CONTINUÏTEIT IS ESSENTIEEL

FORMULEER WEKELIJKSE – DAGELIJKSE PROCESDOELEN

BESLUIT DEZE PROCESDOELEN TE HALEN

ELKE KEER WEER.



IF YOU FAIL TO PLAN

YOU PLAN TO FAIL